

DI LORENZO

IMMOBILIER



CONSEILLERS IMMOBILIERS
pour vous accompagner dans votre projet



Vous connaissez quelqu'un qui souhaite
vendre son bien?

Devenez
**APPORTEUR
D'AFFAIRE**

et

**GAGNEZ
10%**

*Des honoraires
d'agence !*

Scannez ici pour en savoir plus !



NOUS CONTACTER

Gilles di Lorenzo

06 42 25 04 15

gilles.dilorenzo@capifrance.fr

RSAC 380 922 799

Maylis di Lorenzo

06 59 22 65 88

maylis.dilorenzo@capifrance.fr

RSAC 912 125 630

Retrouvez-nous sur les réseaux sociaux !



Basés sur l'avant-pays savoyard et le bassin chambérien, nous mettons **notre écoute à votre service** pour vous aider à la **réalisation de votre projet immobilier.**

Nous vous proposons un **accompagnement complet** de notre **premier échange** jusqu'à l'**accomplissement de votre projet.**

NOS SERVICES

Vente immobilier traditionnel (maison, appartement, terrain)

Neuf VEFA

Commerce et entreprise

DIFFUSION DE
VOTRE ANNONCE

DEMANDE DE
RENSEIGNEMENTS

VISITES

PROPOSITION D'ACHAT

CONTRÔLE FINANCEMENT
ACQUEREUR

COMPROMIS

ACTE AUTHENTIQUE
AVEC REMISE DES CLES



« Monsieur Di Lorenzo a été présent, attentif et efficace de mon premier appel téléphonique concernant le bien jusqu'à la signature d'achat. Un vrai professionnel qui n'en oublie pas pour autant le côté Humain. »



« En raison de ses compétences, j'ai de nouveau fait appel à Mr. DILORENZO pour une deuxième affaire (finalisée en septembre 2020). Mr. DILORENZO assure toujours un excellent suivi en donnant régulièrement des nouvelles de l'avancement de la vente en cours. »



« Monsieur Di Lorenzo possède une grande qualité d'écoute, un grand professionnalisme et accompagne ses clients jusqu'à la conclusion du contrat avec une bienveillante disponibilité. Un grand merci pour son soutien indéfectible. »



« Tout s'est très bien passé. M. Di Lorenzo a toujours su se rendre disponible et être à l'écoute. Toujours arrangeant et je dirais même "au petit soin" avec ces clients. Je recommande vivement! »



« J'ai pleinement apprécié l'aide de Mr DI LORENZO sur le plan professionnel (son expérience et son expertise des dossiers technique et administratif, sans oublier son accompagnement jusqu'au terme de la transaction). Je voudrais aussi signaler ses qualités sur le plan des relations humaines (écoute, confiance, disponibilité) ; relations humaines qui à mon sens sont aussi une des bases importantes de toute activité professionnelle. »